



---

## PROGRAMA DE ESPECIALIZACION EN COMERCIO EXTERIOR

**Comienzo: 5 de mayo**

### Objetivo

La tendencia mundial muestra una liberación comercial, gran dinamismo en materia de Comercio Exterior y rapidez en los cambios, lo que exige capacitación especializada en la materia. Por eso, nuestro objetivo es ofrecer a los participantes una visión, conocimientos teórico-operativos respecto de los principales aspectos del Comercio Exterior, a fin de que adquieran las competencias técnicas necesarias para poder llevar a cabo los diferentes procesos requeridos en el Comercio Internacional, comprendiendo y desarrollando las prácticas y estrategias del mismo en los mercados globalizados.

### Destinatarios

Todas aquellas personas que deseen profundizar sus conocimientos en la operatoria del Comercio Internacional, y deseen llevar a cabo operaciones comerciales con el exterior. Profesionales - PYMES - Traders - Ejecutivos - Emprendedores. No se requiere haber poseído estudios universitarios.

### Duración del programa: 40 horas

10 encuentros consecutivos de 4 horas cada uno los días jueves de 17 a 21 hs

### Contenidos

#### Módulo 1: Marketing Internacional

- Internacionalización de empresas. Impulsores de la internacionalización. Obstáculos usuales. Estudio de factibilidad exportadora de la empresa.
- Estudios y selección de mercados externos. Objetivos. Cómo seleccionar un mercado externo. Oportunidades comerciales. Fuentes de información.
- Organismos e instituciones de apoyo a la internacionalización. Ventajas y limitaciones.
- Análisis de las variables del marketing internacional: precio, producto, promoción/publicidad, puntos de venta.
- Estrategias y proceso de Internacionalización. Sistemas básicos de comercialización internacional: exportación, asociación, inversión directa.
- La oferta cotización al exterior. Importancia, funciones, cómo confeccionarla.
- Promoción en mercados externos. Ferias y exposiciones internacionales. Cómo prepararse para la internacionalización.

#### Módulo 2: Aspectos aduaneros de gestión

- Presupuestos básicos del Derecho Aduanero. Territorio. Mercadería. Importación y Exportación.
- Acciones aduaneras sobre la Mercadería. Clasificación Arancelaria.
- Verificación y muestreo. Valoración de Importación y Exportación.
- Concepto de destinación aduanera. Destinaciones definitivas y suspensivas.
- Sistema aduanero de Operadores confiables.

### **Módulo 3: Aspectos contractuales del Comercio Internacional**

- La Contratación internacional. Aspectos formales, sustanciales y contenciosos.
- Compraventa internacional. Características Normativa aplicable.
- Otros tipos de contratos.

### **Módulo 4: Medios de Pago y Financiamiento en el Comercio Internacional**

- Medios de Pago en el comercio internacional. Ordenes de Pago Simples y Documentarias. Cobranzas Simples y Documentarias. Publicación 522 de la C.C.I. Créditos Documentarios Publicación 600 de la C.C.I. Documentos más usuales.
- Financiamiento en el comercio internacional. Cobro anticipado de exportación. Financiación del comprador. Préstamos bancarios de prefinanciación y financiación de exportaciones. Pre financiación y financiación de importaciones.
- Regulaciones cambiarias Síntesis de las regulaciones cambiarias vigentes para las exportaciones e importaciones. Plazos, declaraciones, obligaciones.

### **Modulo 5: Transporte Internacional**

#### Modos de Transporte Internacional.

- **Marítimo:** Características – Tipos de tráfico según producto a exportar/importar: régimen de fletamentos y régimen de línea regular – Modos de contratación - Documentos que amparan cada una de las modalidades. Contenedores. Tipos según mercadería a transportar – Contratación de contenedores y documentación – Carta compromiso – Formulario de intercambio. Tarifas y fletes
- **Aéreo:** Características. Productos especialmente aptos para transporte aéreo – Consignaciones especiales – Límites de los aviones - Tipos de tarifas – Documentación.
- **Terrestre:** características – Tipos de camiones – Modos de prestación del servicio – Tarifas – Documentación.
- **Multimodal:** diferencia con transporte intermodal. OTM: funciones. Contrato multimodal. Responsabilidades.

### **Módulo 6: Taller de Práctica con ejercitación**

Cálculo de fletes según diferentes modos de transporte para optimizar la logística internacional.

## Docentes

### Elsa Marinucci

#### Títulos académicos

Lic en Ciencia Política - UNR

Postgrado en Derecho del comercio exterior. UNR

Agente de transporte aduanero

Profesor Universitario – UAI

Doctorando en Relaciones Internacionales. UNR

#### Experiencia laboral actual en la docencia

Profesor Seminario Transportes Internacionales. Postítulo en Gestión de Negocios Internacionales. UNR

Profesor Cátedra Comercio Internacional. Universidad Abierta Interamericana

Profesor Cátedra Logística Internacional. Universidad Abierta Interamericana

Profesor cátedra Negocios Internacionales. Universidad Abierta Interamericana

Profesor cátedra Logística Internacional. Centro de Estudios Superiores N° 4040.

Es autora de numerosas publicaciones nacionales e internacionales sobre temas de comercio internacional y logística.

#### Experiencia laboral privada

Socio Gerente de Atlantic Cargo SRL. Empresa de logística internacional



ESCUELA DE NEGOCIOS  
Fundación Libertad

### César Escalada

#### Títulos académicos

Licenciado en Economía (Facultad de Ciencias Económicas - U.N.R.)

Especialista en Comercio Exterior - U.N.R. (en curso)

Especialista en Gestión y Derecho Aduanero - I.E.F.P.A.

Rediseño de Procesos y Eficiencia Organizacional (Univ. de San Andrés)

Diplomatura en Gestión Portuaria y Vías Navegables (Instituto Tecnológico

Buenos Aires – ITBA Universidad Privada)

#### Antecedentes laborales

Director de Exporosario.com (Portal web de Comercio Exterior)

Miembro de Contacto Centro - Consultora en temas logísticos y portuarios

Desempeña tareas en la Dirección Nacional de Aduanas (AFIP) en áreas de Fiscalización, Valoración y Auditoría.

### Juan Angel Mezzabotta

Agente de Cargas Internacionales

Agente de Transporte Aduanero

Profesor Terciario y Universitario

Titular de Transmodal Worldwide Logistic. Embarcadores Internacionales.

#### Experiencia laboral en la docencia

CENTRO DE ESTUDIOS SUPERIORES - Profesor Titular Cátedra: Logística Internacional – Desde 1989

FACULTAD DE CIENCIA POLITICA Y RELACIONES INTERNACIONALES UNR. Docente Adjunto Postítulo en Gestión de Negocios Internacionales. - Desde 2005

PROGRAMA FRONTERAS AFUERA - Puerto de Negocios Rosario – Desde 2005 / 2009

INSTITUTO SUPERIOR EN TECNICAS EMPRESARIAS. Profesor adjunto Cátedra: Práctica de Mercado II - Desde 1999 al 2003

FUNDACION GERMINAL - CATEDRA “LOGISTICA DE LA DISTRIBUCION FISICA INTERNACIONAL”. 3º año Turno Vespertino – Desde 2000 al 2003

### Daniela Marta Leiva

Abogada – Facultad de Derecho - Universidad Nacional de Rosario (U.N.R.) – Argentina. (1990)  
Profesora Universitaria en Ciencias Sociales– Facultad de Ciencias de la Educación - Universidad Abierta Interamericana ( U.A.I.) - Rosario – Argentina ( 2002)

Becaria: OEA y AECI

Cursos de Postgrado:

Derecho del Comercio Exterior- Facultad de Derecho- U.N.R. abril / noviembre 1990

Canales de Comercialización Internacional – Centro Interamericano de Comercialización –CICOM- de la Organización de Estados Americanos OEA, Fundación Getulio Vargas de Rio de Janeiro – Brasil - Octubre 1991. (Becada por la OEA)

XXX Curso internacional CICOM-OEA-CER sobre desarrollo de la pequeña y mediana empresa en el MERCOSUR – el caso Brasil – organizado por CICOM-OEA y Cámara de Exportadores de Rosario- abril 1993.

XXXI Curso internacional CICOM-OEA-CER sobre Comercialización internacional – organizado por CICOM-OEA y CER – Noviembre 1993.

Técnicas y Practicas del Comercio Exterior – Programa de Especialización en Comercio Exterior del Centro de Estudios para la Administración de Empresas – CEPADE – Universidad Politécnica de Madrid (UPM) Madrid- España- Marzo /Julio 1994- Becada por el Ministerio de Relaciones Exteriores del Gobierno de España.



Cursado Posgrado de Abogado Especialista en Derecho Empresario en la Facultad de Derecho - UNR – Argentina. Año 2004

Antecedentes Laborales:

Desde 1998: Asesora Legal de la Secretaría de Planeamiento Urbano de la Municipalidad de Rosario.

1995-1997: Asesora Legal de la Dirección de Comercio Exterior e Interior de la Secretaría de Producción, Promoción del Empleo y Comercio Exterior de la Municipalidad de Rosario.

1992-1995: Asesora de la Dirección de Relaciones Internacionales de la Intendencia Municipal de Rosario. Ejercicio de la Profesión liberal desde 1990.

Desde 1990: Ejercicio profesional liberal

Antecedentes Académicos:

Profesora Adjunta - Cátedra de Derecho Comercial . Marco Legal de al Empresa- Carrera: Licenciatura de Comercio Internacional - Facultad de Ciencias Empresariales de la Universidad Abierta Interamericana- Sede Rosario.

Profesora Adjunta- Cátedra Promoción y Marketing Ferial- (1999-2003 Carrera Licenciatura en Comercio Internacional (5to.año)- Facultad de ciencias Empresariales de la Universidad Abierta Interamericana - Sede Rosario.

Profesora Adjunta de Derecho Empresario – Marco Legal de la Empresa– Carrera: Licenciatura en Comercialización (3er.año)-

Profesora Adjunta de Derecho Civil y Comercial – Carrera: Contador Público Facultad de Ciencias Empresariales de la Universidad Abierta Interamericana Sede Rosario.

Profesora del Master en Administración de Negocios - Módulo Comercio Exterior – Universidad Tecnológica Nacional – Delegación Rosario y Universidad Tecnología Nacional – Delegación Venado Tuerto.

**Materiales**

- Digital. Se habilitará un campus virtual para los alumnos con el material de cada clase.

**Informes e Inscripción**

- Personalmente en Mitre 170. Telefónicamente al 0341 410 5000 o vía email a [info@edn.edu.ar](mailto:info@edn.edu.ar)

***Cada mòdulo se puede profundizar a medida de las necesidades de las empresas ya sea “in company” o en la Fundaciòn Libertad***